

непосредственно уже сокращенный набор товаров. В своем исследовании авторы установили, что и в том и в другом случае вновь созданные частные компании действуют более эффективно.

Козлов К. и Юдаева К. проводили анализ уровня инновационной активности, вообще, и продуктовых инноваций, в частности, под воздействием внутренней и внешней для страны конкуренции. Исследование было проведено на базе данных российских предприятий.

Исследование показало, что конкуренция со стороны иностранных производителей оказывает большее влияние на инновационную активность, нежели конкуренция со стороны национальных компаний. Рост конкуренции и внешней и внутренней сдвигает инновационную активность в сторону только имитации, или имитации и инновации одновременно.

Вертикальные связи с иностранными компаниями, как показал анализ Козлова и Юдаевой, не являются такими существенными, как горизонтальное взаимодействие. Так, только 11% фирм рассматривают инновационную активность как возможность уменьшить зависимость от иностранных поставщиков материалов и только 7% фирм в результате инноваций хотели бы стать поставщиками фирм с ПЗИ, работающих в России. Таким образом, не вертикальные связи играют основную роль в стимулировании инновационных процессов, а горизонтальные.

Таким образом, на основании изложенного материала можно сделать несколько выводов. Влиянии эффекта трансферта технологии и эффекта конкуренции на частоту продуктовых инноваций на национальных компаниях в условиях переходной экономики. Во-первых, продуктовые инновации являются результатом двух основных механизмов стратегического межфирменного взаимодействия: трансферт технологий и конкуренция. Выделяют три типа трансферта технологий: трансферт процессных, управленческих и продуктовых технологий. Все три типа трансферта могут выражаться в изменении уровня продуктовой дифференциации – первые два типа – опосредованно через уменьшающиеся издержки производства, последний – напрямую через перенятые идеи о новых товарах.

Во-вторых, в условиях переходной экономики эффект трансферта технологий, и сопряженное с ним изменение частоты продуктовых инноваций в национальных компаниях, связан с ПЗИ и импортом, в то время как конкурентное давление осуществляется в основном со стороны национальных фирм.

В-третьих, существуют факторы внутри страны и внешнеэкономические, которые не только оказывают сильное влияние на величину эффекта трансферта технологий и конкуренции, но и могут сменить знак эффектов. Среди таких факторов мы можем выделить величину технологического отрыва, либеральность инвестиционного климата в регионе и характер межфирменных связей.

РЕГУЛИРОВАНИЕ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ И ИНВЕСТИЦИОННОГО КЛИМАТА В СОГЛАШЕНИЯХ ВТО

*Капустина Л.М.
(Уральский государственный экономический университет,
Екатеринбург)*

Мировой опыт показывает, что вступление стран в ВТО обычно сопровождается ростом прямых иностранных инвестиций. Это хорошо видно на

примере Китая, где приток иностранного капитала сразу после присоединения к организации в 2001 году вырос на 20%, а также стран Центральной и Восточной Европы, которые стали членами ВТО после 1995 года. Например, прямые иностранные инвестиции в Болгарии увеличились за следующий после вступления год почти в 4 раза, в Словении и Эстонии — в 2 раза¹³.

Многие иностранные компании, представители иностранных государств, российские ученые считают, что вступление в ВТО станет катализатором притока иностранных инвестиций в Россию. Как ожидается, российское законодательство в области внешней торговли и инвестиций станет более стабильным и предсказуемым, что должно привлечь иностранных инвесторов. В рамках работы по приведению законодательства в соответствие с нормами и правилами ВТО в нормативные акты вносятся изменения и дополнения, которые отвечают ключевым принципам ВТО: национального режима, режима наибольшего благоприятствования, транспарентности. Следование этим принципам создает более благоприятные и прозрачные условия для функционирования бизнеса, в том числе и иностранного. Кроме того, разрабатываются схемы по предоставлению гарантий, страхованию иностранных инвестиций, которые являются ключевыми в вопросе привлечения инвесторов в Россию.

Существует мнение, что вступление России в ВТО значительно не изменит поведение международных корпораций и объем импортируемых ими в Россию прямых инвестиций. Современные ТНК достаточно мощны, чтобы обеспечить свои интересы в любой стране мира, и те сотни российских предприятий, технологический уровень и профиль которых соответствуют потребностям транснациональных корпораций, так или иначе уже включены в их поле деятельности. В этом смысле присоединение к ВТО само по себе не решает проблему недостатка иностранных инвестиций, а с ними и притока технологий.¹⁴

Следует заметить, что Соглашения ВТО непосредственно не регулируют инвестиционный климат и иностранные инвестиции. Только Соглашение по инвестиционным мерам связанным с торговлей оказывает ограничительное влияние на решения правительств стран-реципиентов иностранного капитала. Под его действие попадают действующие на территории Российской Федерации Соглашения о разделе продукции и некоторые инвестиционные проекты в автомобильной промышленности. После присоединения к ВТО изменится ряд положений соответствующих нормативных актов, что, безусловно, окажет воздействие на объем инвестиций, но оно, скорее всего, будет незначительным. Это связано с тем, что на сегодняшний момент доля вкладываемых в эти проекты иностранных средств является незначительной в общем объеме инвестиций в Российскую Федерацию.

Представляется, что вступление России в ВТО меняет институциональные условия предпринимательской деятельности в соответствии с нормами организации. Эффект от растущей открытости экономики в мирохозяйственных связях будет проявляться постепенно, что в конечном итоге отразится на последовательном улучшении инвестиционного климата. Ключевыми

¹³ Лимапови Е. Г. Россия и ВТО: материалы для обсуждения // Имидж, 2004, № 5.

¹⁴ Актуальные проблемы присоединения России к ВТО // www.icss.ac.ru/publish/analysis, 2003.

факторами, определяющими темпы иностранных инвестиций, будут, прежде всего, факторы внутризкономического характера. Тем не менее в преддверии присоединения РФ к ВТО может быть полезным анализ основных соглашений, хотя бы косвенно регулирующих иностранные инвестиции в странах-реципиентах капитала. К ним относятся Соглашение ВТО об инвестиционных мерах связанных с торговлей (ТРИМС), Соглашение ВТО по торговле услугами (ГАТС) и Соглашение о правах интеллектуальной собственности в сфере торговли (ТРИПС).

Соглашение ВТО об инвестиционных мерах связанных с торговлей действует с 1995 года и на многосторонней основе увязывает некоторые меры, применяемые в торговых и инвестиционных отношениях стран. В преамбуле ТРИМС указывается, что оно призвано способствовать расширению и постепенной либерализации мировой торговли и облегчению иностранных инвестиций, чтобы ускорить экономический рост всех торговых партнеров, в особенности развивающихся стран-членов, обеспечивая в то же время свободу конкуренции.

Соглашение ТРИМС состоит из двух основных частей. В первой части оно обязывает страны-члены ВТО не применять в области регулирования иностранных инвестиций меры, препятствующие развитию международной торговли, а во второй части называются конкретные меры в этой области. Действие Соглашения распространяется только на инвестиционные меры, связанные с торговлей товарами. В Приложении к Соглашению содержится перечень связанных с торговлей инвестиционных мер, которые рассматриваются как несовместимые с указанными выше нормами ГАТТ. В их число входят:

- требование закупки или использования в процессе производства предприятием с иностранным участием конкретных товаров отечественного производства в определенных объемах или по стоимости ("потребление местного компонента");
- требование об увязке закупки или использования импортных товаров с объемом или стоимостью экспорта местной продукции ("требование встречной торговли");
- требование об ограничении импорта товаров для целей производства, соотнося его с объемом валютных поступлений на счет данного предприятия, то есть ограничение доступа к иностранной валюте ("требование в отношении баланса иностранной валюты");
- требование об ограничении экспорта в размере фиксированного объема или доли производимой предприятием продукции ("требование экспортного компонента").

Применение перечисленных мер запрещается независимо от того, являются ли они обязательным условием создания предприятий с иностранным капиталом или их соблюдение необходимо для получения последним каких-либо льгот, например, в виде субсидий или временного освобождения от налогов (от указанного обязательства частично освобождаются развивающиеся страны). В то же время ст. 3 Соглашения не препятствует членам ВТО использовать связанные с торговлей инвестиционные меры, подпадающие под категорию так называемых общих исключений, по соображениям охраны жизни и здоровья населения,

национальной безопасности, платежного баланса и т.д. Не рассматриваются как искажающие условия торговли требования к инвесторам в отношении передачи технологии, ноу-хау и некоторые другие.

Остальные статьи Соглашения имеют процедурно-организационный характер. В частности, предусматривается дифференцированный по группам стран порядок исполнения требований этого документа. Страны должны известить Секретариат ВТО в течение 90 дней о всех применяемых ими связанных с торговлей инвестиционных мерах, которые не подпадают под общие и другие исключения, и устранить применяемые меры в течение двух лет с момента подписания соглашения с ВТО.

В переходный период страны-члены ВТО не должны изменять условия применения связанных с торговлей инвестиционных мер, о которых они уведомили Секретариат, в сторону ужесточения таких мер. В то же время разрешается применение мер в отношении новых инвестиций, чтобы не ставить в невыгодное положение ранее созданные предприятия с иностранным капиталом, производящие аналогичные товары, к которым применяются такие меры.

Большое значение в Соглашении (ст. 6) придается гласности и "прозрачности" всех связанных с торговлей инвестиционных мер. Этой цели служит обязательная публикация информации о мероприятиях в области инвестиционной политики на национальном, региональном и местном уровнях и соответствующее уведомление Совета по торговле товарами. Контроль за выполнением требований Соглашения возложен на специально учрежденный Комитет по связанным с торговлей инвестиционным мерам.

Рассматриваемое Соглашение ТРИМС включает элементы большей предсказуемости и дисциплины в практику применения связанных с торговлей инвестиционных мер, а потому содействует созданию благоприятного климата для иностранных инвесторов в странах-членах ВТО. Вместе с тем необходимо отметить, что в Соглашении нет четкого определения понятия "связанные с торговлей инвестиционные меры". Это открывает возможность для различной интерпретации даже тех запрещенных мер, которые приведены в перечне Приложения.

После заключения Соглашения о ТРИМС многие страны уклоняются от выполнения Соглашения. Например, в Японии, Южной Корее, Тайване и Китае экономический рост происходит при сохранении государственной поддержки отраслей, еще не достигших возможности самостоятельного развития в условиях инвестиционной либерализации и потому остающихся объектом сильного протекционизма. В этих странах либерализация инвестиционного режима коснулась только тех отраслей и секторов, которые завоевали сильные конкурентные позиции на мировом рынке.

На переговорах о присоединении России к ВТО регулирование иностранных инвестиций рассматривалось дважды (на втором и седьмом заседаниях рабочей группы по присоединению). Констатировалось, что действующее в стране законодательство в основном не противоречит положениям ТРИМС и, как правило, не предъявляет иностранным инвесторам особых требований.

Соглашения ВТО по торговле услугами (ГАТС) и Соглашения по правам интеллектуальной собственности в сфере торговли (ТРИПС)

действуют с 1 января 1995 года. В соответствии с положениями ГАТС если страна разрешила допуск иностранного поставщика услуги на свою территорию и если перевод капитала является непременным условием оказания такой услуги, то государство должно разрешить и перевод капитала. Требование резервирования Центрального банка РФ в отношении кредитов в иностранной валюте, которые по сути являются долгосрочными инвестициями, и операций, связанных с приобретением прав на внутренние ценные бумаги (портфельные инвестиции), будет противоречить требованиям ГАТС.¹⁵ При создании иностранного банка на территории РФ идет передача акций и перемещение денежных средств, что не подпадает под какие-то государственные ограничения по правилам ГАТС.

По различным оценкам, доступ иностранных инвестиций в сферу услуг будет определять около 70 % положительного эффекта от присоединения России к ВТО.

Расширение допуска иностранного капитала на рынок услуг, особенно финансовых, является одним из основных требований к России в рамках переговоров по вступлению в ВТО. Что касается квот присутствия иностранного банковского капитала, то Россия стремится закрепить ее после присоединения к ВТО на уровне 25%. Россия отстаивает запрет на образование прямых филиалов иностранных банков на территории страны. Опыт стран ЦВЕ показал, что неоправданное открытие рынка финансовых услуг приводит к частичной утрате суверенитета национальных банков.

Применение в сегодняшних российских условиях норм ТРИПС (обязательное патентование, принудительное лицензирование и др.) без принятия адекватных компенсирующих мер может усилить отток имеющихся научно-технологических разработок за рубеж и стать еще одной преградой к использованию имеющихся интеллектуальных ресурсов в целях повышения конкурентоспособности отечественной промышленности. Одновременно кардинально возрастет защищенность прав интеллектуальной собственности. Все это, несомненно, повысит инвестиционную привлекательность российской экономики для иностранных компаний.

ФИНАНСОВАЯ НЕСТАДИЛЬНОСТЬ НА РАЗВИВАЮЩИХСЯ РЫНКАХ БРАЗИЛИИ И РОССИИ: РЕФЛЕКСИВНЫЕ ЭФФЕКТЫ

Коробейникова Т.В.

*(Уральский государственный университет им. А.М.Горького,
Екатеринбург)*

Волны финансовых потрясений, пронесшиеся по мировой экономике в минувшие два десятилетия, показали, что стране, стремящейся не пасть жертвой финансовой катастрофы, уже недостаточно соблюдать финансовую дисциплину и заботиться о своих фундаментальных макроэкономических показателях. Не менее значимыми становятся эффекты взаимозависимости стран, что обусловлено кластеризацией мировой экономики инвесторами, от предпочтений которых во многом зависит процветание или упадок экономики. В этой связи представляется важным отметить рефлексивную динамику

¹⁵ Совершенствование системы регулирования ВЭД в свете присоединения РФ к ВТО. М.: ГУУ. 2004. С. 74.